Hvala Vam što ste izrazili interes za franšizu TOČIONICA!

Svi podaci iz upitnika biće korišteni ISKLJUČIVO u svrhu evaluacije vaše aplikacije za franšizu, te vas molimo da što detaljnije popunite Upitnik, kao i da svi podaci koje navedete budu istiniti i tačni. Sve informacije iz Upitnika biće tretirane kao poverljive, a podaci neće biti učinjeni dostupnim niti, na bilo koji način, u celosti ili samo njihov deo, dostavljani trećim licima.

OVAJ UPITNIK NIJE OBAVEZUJUĆI DOKUMENT NI ZA JEDNU STRANU NA BILO KAKAV NAČIN.

Ovaj dokument je samo deo procesa pregovaranja o franšizi.

Navedeni PROCES pregovaranja i potpisivanja franšize izgleda ovako:

**1) Upitnik i brošura**

Uz ovaj Upitnik, ako već niste prethodno, ćete dobiti i osnovnu brošuru našeg franšiznog sistema, kako biste imali sve osnovne informacije o samoj franšizi.

Upitnik će nam pružiti potrebne informacije o vama i vašem poslovnom statusu, kao i o mestu i lokaciji gde biste želeli da poslujete. Nakon što ga popunite i vratite nam ga ispunjenog, nakon što evaluiramo i analiziramo mogućnost saradnje, što sve traje nekoliko radnih dana, dobićete povratnu informaciju da li je moguće nastaviti proces pregovaranja o franšizi ili ne.

**2) Poziv i sastanak**

Ukoliko procenimo da je saradnja svrsishodna i moguća, i da nam vaš profil kao potencijalnog primaoca franšize odgovara, uslediće naš telefonski poziv. Tokom telefonskog razgovora imaćemo priliku da se bolje upoznamo - to će takođe biti prva prilika za obe strane da postave i dodatna pitanja i dobiju nove odgovore. Imajte u vidu da to još uvek nije momenat za priču o detaljima poslovanja.

Tokom razgovora ćemo, zato, dogovoriti termin Sastanka. Sastanak se održava u Novom Sadu, u našoj tzv. „flagship“ TOČIONICI. Sastanak je prva prava prilika da se lično upoznamo i da dobijete odgovore na pitanja koja budete imali o nama, kao i da detaljno upoznate naš poslovni sistem. Stoga je neophodno da pre samog sastanka potpišemo i NDA odnosno tzv. Sporazum o poverljivosti/ Ugovor o neotkrivanju podataka. Isti biste dobili na uvid i potpisivanje pre samog Sastanka.

**3) Individualno istraživanje tržišta**

Pre nego što vam damo Finansijski model na uvid, zamolićemo vas - i uputiti - kako da sprovedete istraživanje i da steknete neophodne informacije o tržištu na kome želite da osnujete svoju TOČIONICU.

**4) Detaljno upoznavanje franšize**

Na bazi Finansijskog modela koji ćemo vam dati, i u koji ćete moći da unosite prikupljene podatke sa vašeg tržišta, ćete moći da sagledate OČEKIVANO poslovanje prosečne TOČIONICE i sačinite **sopstveni biznis plan**. Imajte u vidu: Finansijski model jeste izrađen na bazi REALNIH POSLOVNIH PODATAKA, ali on nije biznis plan, jer se i određeni parametri poslovanja razlikuju (oni zavise i od grada, lokacije, itd.) kao što će se razlikovati i projekcije poslovanja za vašu lokacije. Ipak, namera nam je da što bolje procenimo - i mi, a posebno vi - kako bi izgledalo očekivano poslovanje TOČIONICE sa vama kao primaocem franšize, a sve na bazi prethodnih poslovnih iskustava.

Zapamtite: vaš uspeh će puno zavisiti od vas samih, ali naš uspeh zavisi od vašeg uspeha - pošto u franšizingu igramo u istom timu - tako da nam je cilj da sve zajednički sagledamo, što je moguće realnije!

 Dobićete i predlog ugovora o franšizi na uvid i čitanje. Apsolutno pozdravljamo sva pitanja i nedoumice, a nastojimo da - ako je moguće - sve dileme budu razjašnjene i pisanim putem.

**5) Početak saradnje**

Kada sve dobro izučite i pročitate, kada budemo sigurni da „idemo u posao“, sledi potpisivanje ugovora o franšizi. Potom idemo dalje! A o svemu ćete detaljno biti informisani tokom sastanaka i razgovora.

**Lični podaci o kandidatu:**

|  |  |
| --- | --- |
| Planirate li partnere u poslovanju? |  |
| Planirate li partnere u poslovanju? Ako da, podatke unesite za sve partnere! |
| Ime i prezime:  |  |
| Adresa boravka: |  |
| Grad: |  |
| Mobilni telefon: |  |
| e-mail: |  |
| Godina rođenja: |  |
| Porodični/bračni status: |  |
| Društvene mreže:lične strane, ukoliko ih imate |  |

**Podaci o poslovnom statusu i iskustvu:**

|  |  |
| --- | --- |
| Imate li trenutno vlastiti biznis (samostalno ili kao partner). Opišite:  |  |
| Da li ste vlasnik, suvlasnik ili partner u nekom restoranu? Opišite. |  |
| Imate li drugih iskustava u gastro-biznisu? Opišite: |  |
| Koja druga poslovna iskustva imate? Opišite: |  |
| Poznajete li franšizing - teorijski, u praksi ili uopšte ne: |  |
| Raspolažete li sa dovoljno vlastitog kapitala ili biste deo sredstava pozajmili? |  |
| Planirate li da sami budete neposredno angažovani u pabu i kako? Opišite. |  |
| Kako ste došli na ideju da je TOČIONICA interesantna poslovna prilika - kojim kanalom? |  |

**Podaci o teritoriji i lokaciji:**

|  |  |
| --- | --- |
| Gde planirate da otvorite pab - grad:  |  |
| Opišite deo grada u kome će biti pab (ako već imate lokaciju u planu): |  |
| Ima li konkurencije (gastro koncepata) u blizini? Opišite |  |
| Postoji li prostor za baštu? |  |
| Opišite objekat u kome bi bio restoran (veličina, broj prostorija, da li je u zgradi ili samostalan, itd.): |  |